

経営セミナーのお知らせ

晩秋の候、貴社ますますご清祥のこととお慶び申し上げます。
この度、弊社主催の「経営者向けセミナー」を開催いたします。

新事業開発は、新事業の事業計画、ビジネスプランはどのように作成すればよいか、
何から始めたらよいかが分からないのが実情です。

新事業のビジネスプランを作成するうえで、その考え方・進め方について学びます。
新規事業を模索している、業績を伸ばしたい、後継者の育成に悩んでいるなど、経営者
なら誰もが一度直面する課題を実例を交えてお届けします。

聞いておいて得する話ばかりです。

皆様、是非奮ってご参加ください。

※1 参加費など費用は一切かかりません。

開催 平成29年12月13日(水) 13時30分~15時
日本労研経営セミナー 「新規開拓営業に成功するノウハウ」



◆講師：久保 裕滋(くぼ ゆうじ)

奈良県生まれ。慶応義塾大学大学院経営管理研究科卒、(株)日本エル・シー・エー(東証2部)代表取締役社長を歴任して、現在独立して、KMコンサルティング(株)の代表取締役として活動中。

◆実績：製造業、小売流通業、サービス業など多岐に亘って営業戦略の立案、営業管理システムの構築、営業マン教育などを数多く手掛ける

◆導入事例：大手食品、製造、流通業の新規開拓営業支援等300社

▼会場：新宿区神楽河岸1-1セントラルプラザ7F
株式会社カケハシスカイソリューションズ内

※JR飯田橋駅(東口)徒歩1分 | 地下鉄各線(B2b直通)

~ご出席の連絡はFAX(03-6457-5466)にてお送りください~

※1社2名まで

貴社・団体名：

ご芳名(ふりがな)：

お問合せ先:日本労研株式会社 担当:劉生(リュウセイ) jsr_info@j-sr.co.jp

働くすべてのひとのために

日本労研

<http://www.j-sr.co.jp>